

קול קורא

החברה הכלכלית לערד בע"מ / מסלול מרוצים ערד מבקשת הצעות לתפעול שיווק ומכירות של המסלול

לתחום מאתגר בסביבה מתפתחת וחדשה של ספורט מוטורי ישראלי אנו מחפשים: התאגדות חוקית (עסק / חברה בע"מ) לניהול ותפעול של שיווק ומכירות של המסלול, יצירת שת"פים עם ספונסרים, גופים מסחריים ואחרים לצד בניית קהילת אוהדים ופעולות שיווק לחיזוק מיתוג המסלול כ"מסלול המרוצים של ישראל" ב"ערד - בירת הספורט המוטורי של ישראל".

תאור הבקשה

החברה הכלכלית מבקשת לקבל הצעות מעסק (ע"פ/ע"מ/ חברה בע"מ) בעל ניסיון רלוונטי ובעל יכולת שיווק, מכירות ובניית שת"פים לניהול תהליך משותף עם מנהל המסלול וסביבת היח"צ של עיריית ערד. המיזם הינו במסגרת תקציב ידועה מראש + תגמול באחוזים מהכנסות ממכירת פעילות.

על הזוכה לגלם בתקציב הקיים את כל מרכיבי הצעתו לרבות בניית אתר וכל הצרכים הדיגיטליים שבהצעתו. תקציב שיווק ישמש רק לרכישת פרסום חיצוני.

דרישות מהמזיע

1. התחייבות לתוצאות ונכונות להימדד ע"פ תוצאות.
2. ניסיון קודם בפרויקטים דומים – חובה.
3. נכונות לעבודה בתקציבים ידועים מראש.
4. עבודה תוך שמירה על כללי אתיקה מקובלים בתחום הפרסום ובסביבת עבודה עירונית ממלכתית.
5. יחסי אנוש מעולים.
6. תעודות מקצועיות -יתרון.
7. יכולת להתחלת פרוייקט מיידית.
8. ידע וניסיון קודם בניהול קמפיינים דיגיטליים ואחרים.
9. המלצה בכתב מ-3 לקוחות לפחות בניהול תקציב פרסום שנתי של 50,000 ₪ ומעלה.
10. ניהול ספרים בתוקף, תצהיר העסקת עובדים ע"פ חוק.
11. המיזם ינוהל כקבלן משנה ע"י הגשת חשבונית. תשלום שוטף+40.

תקציב

מסגרת התקציב ידועה מראש לשנת הפעילות הראשונה ומורכבת מ:

1. ריטיינר חודשי של 7,500 ₪ + מע"מ – מרכיב זה מכיל את כל ההוצאות של הקבלן ללא יוצא מן הכלל לרבות שכר, הוצאות, הקמת אתר וסביבות דיגיטליות אחרות.
2. תקציב שיווק (קידום וכד') של 50,000 ₪ + מע"מ לשנת פעילות.
3. תשלום אחוזים למציע מתשלום בפועל עבור עסקאות שהמציע יסגור עבור המסלול.

אופן הגשת הצעות ודירוגן

בשלב א' - תדורג ההצעה ע"י ועדה לפי הפירוט הבא:

הנושא	% שקלול
1. נסיון קודם של המציע ועמידתו בדרישות שפורטו מעלה	20%
2. יצירתיות הפעולות בהצעה לקידום המסלול ליעדים	30%
3. יעדים שיקבע המציע להשגה בטווחי זמן של 4 רבעונים מתחילת עבודה – פירוט יעד מכירות לכל רבעון. נא לפרט – מכירות מהשכרת שימוש במסלול למגזרים שונים, מכירת שטחי פרסום, סגירת שת"פים מניבים ורעיונות נוספים ליעדי הכנסה	25%
4. המציע יפרט את גובה העמלת שהוא מבקש לקבל מתשלום בפועל שיתקבל מעסקאות מכניסות שהמציע סגר בטווח של 10% מינימום ל-25% מקסימום.	25%

בשלב ב' המציע יוזמן להצגת פרזנטציה בחברה הכלכלית עליה ידורג ע"י התרשמות הועדה

בקריטריונים הבאים:

הנושא	% שקלול
1. הערכת היכולת הריאלית להשגת היעדים שהמציע קבע	30%
2. יצירתיות וחדשנות	40%
3. יכולת המציע להתנהל בסביבה העיסקית בה המסלול מנוהל (חברה עירונית)	30%

בסופו של תהליך ישוקללו שלב א' ושלב ב' בממוצע רגיל (50/50) וכך ידורגו ההצעות ותבחר ההצעה הזוכה. ההצעה הטובה ביותר תוזמן לחתום על חוזה תוך שבוע מהודעה על זכיה לתחילת עבודה מיידית.

הסכם

הזוכה יחתום על הסכם לשנה + אופציה של הכלכלית לשנה הנוספת.
אי יכולת לחתום על חוזה או להתחיל מיזם באופן מידי תעביר את הזכיה למציע הבא.
לחברה הכלכלית תשמר הזכות להפסקת ההסכם בהתראה של 30 יום.

החברה הכלכלית שומרת לעצמה את הזכות לנהל מו"מ עם מספר מציעים ואינה מתחייבת לחתום על הסכם עם אף אחד מהזוכים בהתאם לנסיבות ולהצעות שיתקבלו.

איש קשר לקול קורא זה – איתי אלון, מנהל מסלול מרוצים ערד 052-8369695
לשאלות ניתן לפנות לחנה / איתי 08-9951888 itay@kalkalit-arad.co.il

פרסום 25.6.19. ניתן לפנות בשאלות בכתב עד ליום 4.7.19.

תשובות יינתנו בכתב לכל המתעניינים עד ליום 9.7.19.

הגשת הצעות עד ליום 16.7.19 שעה 16:00 יש להגיש באמצעות

דוא"ל: itay@kalkalit-arad.co.il או לפקס: 08-9955249 או מסירה ידנית במשרדי החברה
הכלכלית בניין C קומה 1 מרכז מסחרי ערד.
יש לצרף קורות חיים, תעודות רלוונטיות ופרטי ממליצים.